

Организаторы:



# БОЛЬШОЙ ОТКРЫТЫЙ ДИАЛОГ

28 февраля 2023 года

**Участники форума «Большой открытый диалог» обсудили доступность кредитных ресурсов для субъектов МСП**

## КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ

**Бизнес региона продолжает развиваться, несмотря на сложные экономические условия**

«Если посмотреть на итоги прошлого года, то более 380 млрд рублей кредитов предоставлено малому и среднему бизнесу в нашем регионе, это более четверти всего объема кредитования организаций и индивидуальных предпринимателей Свердловской области», – исполняющий обязанности заместителя Министра инвестиций и развития Свердловской области Евгений Тиханов.

«Мы за последние четыре года прошли два кризиса: пандемия и санкционный кризис. В отличие от всех предыдущих кризисов, когда наблюдалось сжатие кредитной активности, в этот раз кредитная активность, напротив, выросла. Банки, научились лучше управлять своими кредитными рисками при кредитовании субъектов малого и среднего бизнеса, научились лучше оценивать финансовое положение субъектов МСП», – заместитель начальника Уральского главного управления Банка России Сергей Коровин.

**Критерии доступности кредитных ресурсов в Свердловской области**

### Максимальный размер кредитования

«При определении максимального лимита по инвестиционному кредитованию главным фактором выступает чистая прибыль, размер которой должен превышать как размер платежей по процентам по предстоящему кредиту, так и величину погашаемого основного долга. Для определения лимита по овердрафтному кредитованию главным фактором будет выступать размер выручки, поступающей на расчетные счета клиента как в банке-кредиторе, так и в других коммерческих банках», – начальник отдела кредитных продуктов и процессов Уральского банка ПАО «Сбербанк» Алексей Черепов.

Партнеры:



## **Залоговое обеспечение**

«Мы посмотрели средние показатели рынка со стороны требований банков к залоговому обеспечению и можем разделить их, условно, на две крупные группы: сумма займов до 4 000 000 рублей, как правило, залогового обеспечения не требуется и суммы займов свыше 4 000 000 рублей, здесь банки залоговое обеспечение требуют», – руководитель направления малого бизнеса ПАО КБ «УБРИР» Вадим Кулиев.

## **Срок кредитования**

«Оборотные кредиты, как правило, выдаются на срок до 36 месяцев, если посмотреть по государственным программам, то максимальный срок – это 12-18 месяцев, если стандартные программы банка, то средний срок такого кредита – 24 месяца», – региональный управляющий по работе с компаниями малого бизнеса в Свердловской области ПАО «РОСБАНК» Наталья Татаринцева.

## **Величина процентной ставки кредита**

«Мы с вами понимаем, что ставка бывает как повышается, так и понижается, плюс, дополнительно, в расходы заложена цена заимствования денежных средств, которую мы получаем от Центробанка или всевозможных структур. Следующий пункт – это риск ликвидности и инфляционные ожидания. Следующий пункт – это кредитный риск, который заложен в процентную ставку. Следующий пункт – это расходы на сделку. Здесь закладываются расходы на рекламу, маркетинг, аренду помещения, персонал, программное обеспечение. Последний пункт – это уже не расходы, а прибыль, которая закладывается, исходя из желаний банка», – руководитель дирекции, директор малого бизнеса АО «Альфа-Банк» Алексей Качесов.

## **Срок рассмотрения заявки**

«Если это быстрые продукты, условно говоря, которые попадают под упрощенную систему рассмотрения, предоставляемые кредиты в рамках банковских гарантий по ФЗ №44 и №223, и либо овердрафты, то срок рассмотрения по таким продуктам от нескольких часов до пяти рабочих дней в зависимости от кредитной организации и системы ее работы», – руководитель малого и среднего бизнеса Регионального центра «Уральский» АО «Банк Интеза» Анна Кушникова.

## **Процесс оформления кредита**

«Вот с чего Вы начинаете разговор со своим потенциальным инвестором? Потому что банкиры, по сути, это те же самые инвесторы, с особенностями, конечно, но в целом такие же инвесторы. Вы обозначаете, я хочу такую-то сумму. Банк, конечно, странный, он начинает задавать вопросы типа, а на что вы хотите? <...> И в итоге получается, что мы начинаем приставать. Вешать в граммах. Точно. Скажите нам сумму. Сроки, причем получения именно кредитов, тоже очень важны», – заместитель управляющего по малому и среднему бизнесу РДО «Екатеринбургский» ПАО Банк «ФК Открытие» Татьяна Парвадова.

## ПРОБЛЕМЫ

### **Слишком маленькая сумма кредита**

«Для нас, например, очень важен вопрос срока кредитования и суммы, честно говоря, я сегодня услышал 5 миллионов, минимальная какая-то сумма, и все эти 5 миллионов даются на год. У меня оборачиваемость финансовая 75 дней, я, честно говоря, не выхожу из банков, постоянно перекредитовываюсь и перехожу из одного банка в другой. У меня вопрос в единоразовой крупной сумме, чтобы сразу уйти в один банк», – представитель компании товаров для дома и сада «Мегаполис».

### **Ставка по кредиту выше, чем ожидалось**

«Мы столкнулись, уже во второй раз, с проблемой в обеспечении, брали инвестиционные кредиты под государственную программу и столкнулись с тем, что планируемая ставка по кредиту в итоге на выходе становится немножечко дороже. Это затраты на залоговые, затраты на обеспечение фонда», – директор по развитию завода металлоконструкций «Форматек» Виталий Копыл.

## РЕШЕНИЯ

### **Необходимо выстраивать прямой диалог банковского сообщества с бизнесом**

«Задача банка, как я говорил, в своем выступлении, минимизировать риски, и если эти риски раскроются, совместно с клиентом сесть и подумать, что можно поделать, если с точки зрения восстановления бизнеса, реализация залога будет наилучшим выходом из ситуации тогда идет по этому сценарию», – руководитель направления малого бизнеса ПАО КБ «УБРиР» Вадим Кулиев

«Важный итог сегодняшнего мероприятия, то, что бизнес заинтересован в открытом и прямом диалоге в таком формате с банковским сообществом, и банковское сообщество готово к такому диалогу», – исполняющий обязанности заместителя Министра инвестиций и развития Свердловской области Евгений Тиханов.

«В принципе, практически в каждой кредитной политике, каждого банка, с такой более менее развитой филиальной сетью не проблема обратиться к коллегам в другом регионе для того, чтобы они посмотрели залоговые, выехали, посмотрели место бизнеса, если это территория России, за исключением вновь присоединенных территорий, за последнее 10-летие, как правило, все банки работают по всей территории», – заместитель управляющего по малому и среднему бизнесу РДО «Екатеринбургский» ПАО Банк «ФК Открытие» Татьяна Парвадова.